Автономная некоммерческая организация высшего образования «МОСКОВСКИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Рабочая программа дисциплины

Основы разработки и технологии производства рекламного продукта

Направление подготовки	Реклама и связи с общественностью
Код	42.03.01
Направленность (профиль)	Рекламные и маркетинговые коммуникации, PR
Квалификация выпускника	Бакалавр

Москва 2021 г. 1.Перечень кодов компетенций, формируемых дисциплиной в процессе освоения

образовательной программы

Группа компетенций	Категория компетенций	Код
Профессиональные	-	ПК-5
Профессиональные	-	ПК-6

2. Компетенции и индикаторы их достижения

	2. Компет	енции и индикаторы их достижения
Код	Формулировка	Индикаторы достижения компетенции
компетенции	компетенции	
ПК-5	Способен	ПК-5.1 Применяет методы исследований в области
	использовать	СМИ для создания алгоритмов проектов
	результаты	ПК-5.2 Организовывает маркетинговые
	исследований для	исследования в области СМИ и разрабатывает
	планирования	маркетинговую стратегию для коммуникационных
	рекламных и PR-	продуктов
	кампаний и	ПК-5.3 Организовывает мероприятия,
	реализовывать	способствующие увеличению продаж продукции
	типовые алгоритмы	СМИ
	проектов при	ПК-5.4 Осуществляет контроль и проведение оценки
	создании	эффективности результатов продвижения
	коммуникационного	продукции СМИ
	продукта	
ПК-6	Способен	ПК-6.1 Применяет технологии медиарилейшнз и
	применять в	медиапланирования в онлайн и офлайн среде
	профессиональной	ПК-6.2 Использует при подготовке текстов рекламы
	деятельности	и (или) связей с общественностью основные приёмы
	основные	и методы копирайтинга
	технологические	ПК-6.3 Применяет различные технические средства
	решения,	в организации специальных мероприятий
	технические	
	средства, приемы и	
	методы онлайн и	
	офлайн	
	коммуникаций	

3. Описание планируемых результатов обучения по дисциплине

3.1. Описание планируемых результатов обучения по дисциплине Планируемые результаты обучения по дисциплине представлены дескрипторами (знания, умения, навыки).

Дескрипторы	Знать	Уметь	Владеть
по			
дисциплине			
Код		ПК-5	
компетенции			
	-методы	-организовать маркетинговое	-навыками
	исследований медиа	исследование в области медиа	организации
	-законы	-разрабатывать маркетинговые	рекламных
	формирования	стратегии для продукции	мероприятий,
	визуальных и аудио-	разных видов СМИ	способствующих
	образов в СМИ и		продвижению
	техники их анализа		продукции разных
			видов СМИ
			-навыками
			осуществления
			контроля и
			проведения оценки
			эффективности
			рекламного
			продукта для СМИ
Код		ПК-6	
компетенции			
	-анализировать	-создавать разные типы	-навыками
	основные процессы	рекламных текстов в онлайн	организации
	в области	среде	рекламных
	медиапланирования	-применять разные технологии	мероприятий
	-особенности	копирайтинга при организации	-технологиями
	медиапланирования	офлайн-кампаний	оценивания
	онлайн размещения		эффективности
	-особенности		рекламных
	планирования и		мероприятий
	реализации офлайн		
	кампаний		

4.Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

Дисциплина «Основы разработки и технологии рекламного продукта» относится к части, формируемой участниками образовательных отношений учебного плана ОПОП.

Данная дисциплина взаимосвязана с другими дисциплинами, такими как: «Организационные основы деятельности отделов рекламы и связей с общественностью», «Паблик рилейшнз и реклама в коммерческих организациях».

В рамках освоения программы бакалавриата выпускники готовятся к решению задач профессиональной деятельности следующих типов: авторский, проектный, маркетинговый, организационный, технологический.

Профиль (направленность) программы установлена путем её ориентации на сферу профессиональной деятельности выпускников: Рекламные и маркетинговые коммуникации, PR

5. Объем дисциплины

Виды учебной работы		Форма	ы обучения	
	Очная	Очно-	Заочная	Заочная с
		заочная		применением

				ДОТ
Общая трудоемкость: зачетные	4/144	4/144	4/144	4/144
единицы/часы				
Контактная работа:				
Занятия лекционного типа	12	8	4	2
Занятия семинарского типа	24	16	8	4
Промежуточная аттестация:	54	18	9	9
Зачет / зачет с оценкой / экзамен				
Самостоятельная работа (СРС)	54	102	123	129
из них на курсовую работу	10	10	10	10

6.Содержание дисциплины (модуля), структурированное по темам / разделам с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий

6.1.Распределение часов по разделам/темам и видам работы

6.1.1.Очная форма обучения

		Виды учебной работы (в часах)							
№ п/	Раздел/тема	Самостоя							
П		лекці	Занятия Занят лекционного типа			тия семинарского типа			
		Лекц ии	Иные учебные занятия		Семи нары	Лаб. раб.	Иные заняти я		
1.	Рекламный продукт: форма и содержание.	1			2			4	
2.	Теория рекламы и особенности создания рекламного продукта. Семиотика рекламы.	2			2			5	
3.	Основные условия и компоненты творческого процесса в рекламе.	1			2			5	
4.	Жанры рекламы. Знаковые системы. Признаки рекламных жанров.	1			4			5	
5.	Копирайтинг и его основные этапы производства. Язык рекламы: выразительные и художественно-изобразительные средства в рекламе.	1			4			5	
6.	Художественный креатив в создании рекламного объявления. Композиция	2			4			5	

	рекламного сообщения.							
7.	Творческое производство(управление и организация) рекламного продукта для различных каналов массовой коммуникации.	1			2			5
8.	Творческое производство (инновации) рекламного продукта с использованием мультимедийных технологий.	2			2			5
9.	Оценка маркетинговой и коммуникативной эффективности рекламного продукта.	1			2			5
	Курсовая работа							10
Пре	омежуточная аттестация	54						
	Итого	12		-	24		-	54

6.1.2.Очно-заочная форма обучения

		Виды учебной работы (в часах)							
№ п/	Раздел/тема		Самостоя						
П		лекц	Занятия занятия семинарского типа лекционного типа						
		Лекц ии	Иные учебные занятия		Семи нары	Лаб. раб.	Иные заняти я		
1.	Рекламный продукт: форма и содержание.				1			10	
2.	Теория рекламы и особенности создания рекламного продукта. Семиотика рекламы.	1			1			18	
3.	Основные условия и компоненты творческого процесса в рекламе.	1			2			9	
4.	Жанры рекламы. Знаковые системы. Признаки рекламных жанров.	1			2			9	
5.	Копирайтинг и его основные этапы производства. Язык рекламы: выразительные и художественно-изобразительные средства	1			2			9	

	в рекламе.						
6.	Художественный креатив в создании рекламного объявления. Композиция рекламного сообщения.	1		2			9
7.	Творческое производство(управление и организация) рекламного продукта для различных каналов массовой коммуникации.	1		2			9
8.	Творческое производство (инновации) рекламного продукта с использованием мультимедийных технологий.	1		2			9
9.	Оценка маркетинговой и коммуникативной эффективности рекламного продукта.	1		2			10
	Курсовая работа						10
Пр	омежуточная аттестация		•	18	•	•	•
	Итого	8		16			102

6.1.3. Заочная форма обучения

3 0	D /		Виды учебной работы (в часах)							
№ п/	Раздел/тема		ŀ	Контактн	ая рабо	та				
П		лекц	Занятия лекционного типа		Занятия семинарского типа			Самостоя тельная работа		
		Лекц ии	Иные учебные занятия		Семи нары	Лаб. раб.	Иные заняти я			
1.	Рекламный продукт: форма и содержание.				1			10		
2.	Теория рекламы и особенности создания рекламного продукта. Семиотика рекламы.	1			1			10		
3.	Основные условия и компоненты творческого процесса в рекламе.				1			20		
4.	Жанры рекламы. Знаковые системы. Признаки рекламных жанров.	1			1			10		

5.	Копирайтинг и его основные этапы производства. Язык рекламы: выразительные и художественно-изобразительные средства в рекламе.			1		10
6.	Художественный креатив в создании рекламного объявления. Композиция рекламного сообщения.	1				10
7.	Творческое производство(управление и организация) рекламного продукта для различных каналов массовой коммуникации.			1		20
8.	Творческое производство (инновации) рекламного продукта с использованием мультимедийных технологий.			1		10
9.	Оценка маркетинговой и коммуникативной эффективности рекламного продукта.	1		1		13
	Курсовая работа					10
Hpc	межуточная аттестация		<u> </u>	9	<u> </u>	122
<u> </u>	Итого	4		8		123

6.1.4. Заочная форма обучения с применением ДОТ

№	Раздел/тема	Виды учебной работы (в часах)						
п/п	т азделитема		Контактная работа					
		Занятия		Занятия семинарского типа			Самостояте	
			ионного					льная
			ипа			1	1	работа
		Лекци	Иные	Практ.	Семи	Лаб.	Иные	
		u	учебные	заняти	нары	раб.	заняти	
			занятия	Я			Я	
1.	Рекламный продукт: форма и содержание.	2						10
2.	Теория рекламы и особенности создания рекламного продукта. Семиотика рекламы.			1				10
3.	Основные условия и компоненты			1				12

	творческого процесса в рекламе.					
4.	Жанры рекламы. Знаковые системы. Признаки рекламных жанров.		1			12
5.	Копирайтинг и его основные этапы производства. Язык рекламы: выразительные и художественно-изобразительные средства в рекламе.		1			12
6.	Художественный креатив в создании рекламного объявления. Композиция рекламного сообщения.					13
7.	Творческое производство (управление и организация) рекламного продукта для различных каналов массовой коммуникации.					20
8.	Творческое производство (инновации) рекламного продукта с использованием мультимедийных технологий.					20
9.	Оценка маркетинговой и коммуникативной эффективности рекламного продукта.					10
	Курсовая работа					10
	Промежуточная			9		
	аттестация Итого	2	4			129
	111010		-т			147

6.2.Программа дисциплины, структурированная по темам / разделам

6.2.1.Содержание лекционного курса

№ п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Содержание лекционного занятия
1.	Рекламный продукт:	Понятие рекламный продукт. Профилирование и
	форма и содержание.	принцип «двойного проектирования» рекламного

	T	TD 976 TS V
		продукта. Теория Ж. Бодрийяра о взаимоотношении
		человека и «вещи» в рекламном продукте.
	Теория рекламы и	Теория УТП, теория «неопровержимых фактов»,
2.	особенности создания	теория позиционирования Дж. Траута. Теория
	рекламного продукта.	«вампиризма» Р. Ривза. Модели коммуникации
	Семиотика рекламы.	Якобсона, и Г. Лассуэла. Понятие
		субординированной рекламной аргументации.
		Понятие рекламной концепции и рекламной идеи.
		Форма, содержание и структура рекламного обращения.
		Современная семиотика и ее основоположники.
		Семиотика и интегрированные маркетинговые
		коммуникации.
		Реклама как семиотическая система. Семиотическая
		структура рекламного продукта. Многослойность и
		полисемия знака. Ч. Пирса.
		Семиотические модели в рекламе. Вербальная,
		графическая и звуковая интертекстуальность.
		Семиотический анализ рекламного продукта
	Основные условия и	Проектирование рекламного продукта. Этапы
3.	компоненты творческого	творческого процесса создания рекламы:
	процесса в рекламе.	определение проблемы, формирование творческой
		концепции, развертывание рекламной кампании,
		выход рекламы, проверка результатов (обратная
		связь).
	Жанры рекламы.	Жанр как механизм культурной преемственности
4.	Знаковые системы.	рекламных форм. Знаковые системы и технологии
	Признаки рекламных	материальной цивилизации как наследственные
	жанров.	признаки рекламных жанров.
		Генезис устных жанров рекламы. Жанры
		современной радиорекламы: прямое объявление,
		музыкальная заставка, жанровая сценка,
		оригинальное представление. Творческие и
		производственные технологии создания
		радиорекламы.
		Изобразительные жанры рекламы. Жанр вывески.
		Современные технологии оформления витрин.
		Жанрообразующие признаки рекламного плаката.
		Системы письменных жанров рекламы. Жанровые
		особенности газетной и журнальной рекламы.
		Жанровые особенности
		мультимедийной рекламы.
		Творческая стратегия и ее компоненты: обращение и
		его виды ("жесткая" и "мягкая" продажа, "лекция" и
		"драма"); нетрафаретный, неформальный стиль
		рекламного обращения; юмор и активизация
		позитивных эмоций у потребителя.
	Конирайтинг и ста	Понятие копирайтинга в широком и узком смысле.
5.	Копирайтинг и его	Функциональные обязанности копирайтера и
	основные этапы	требования к уровню его подготовки.
	производства. Язык	Язык рекламы: выразительные и художественно-
	рекламы: выразительные	изобразительные средства в рекламе. Выразительные
	l	

	и художественно-	средства речи и речевое воздействие. Фонетика и
	изобразительные средства в рекламе.	ритмика. Стилистика языка рекламы. Орфографические, грамматические, семантические словари и их использование в копирайтинге. Рекламные формулы: прямое обращение, демонстрация, сравнение товаров, свидетельство рекламных персонажей Характеристики информационного цикла РК-кампании: формирование идеи сообщения, оценка и выбор вариантов. Решение о средствах и методах реализации этапов РК-кампании. График использования медиа-средств поддержки и сопровождения РК-кампании. Требования к медиаплану и способы его реализации. Коммуникативное и речевое воздействие и манипулирование на различных языковых уровнях.
6.	Художественный креатив в создании рекламного объявления. Композиция рекламного сообщения.	Реклама и искусство. Роль криейтора в рекламном творчестве. Художественный редактор. Художник - дизайнер, художник - иллюстратор, художник - оформитель и их функции в рекламе. Композиция рекламного сообщения. Использование композиции. Этапы проработки композиции. Выбор наиболее эффективных видов композиции. Анализ композиции конкретных рекламных продуктов (отечественных и зарубежных).
7.	Творческое производство(управление и организация) рекламного продукта для различных каналов массовой коммуникации.	Технологии производства различных видов рекламы. Визуальные средства рекламы. Назначение визуальных средств. Технические методы. Выбор визуального средства. Практические технологии фоторекламы. Рекламноатрибутивный ряд упаковки.
8.	Творческое производство (инновации) рекламного продукта с использованием мультимедийных технологий.	Создание телевизионной рекламы и кинорекламы. Разработка концепции. Типы телерекламы. Техника производства телерекламы. Живое действие. Специальные эффекты. Основы сценарного мастерства. Подготовительный этап. Процесс производства. Подготовительный этап. Производственный этап. Завершающий этап. Клипмейкинг: особенности, процесс с поиска идеи. Основы сценарного мастерства. Разработка концепции радиоспота. Производство радиорекламы. Принципы создания сценария радиорекламы. Написание сценария радиорекламы. Типы радиорекламы. Производство рекламного продукта для сети Интернет.
9.	Оценка маркетинговой и коммуникативной	Маркетинговая и коммуникативная эффективность рекламного продукта. Эффективность рекламной кампании и эффективность рекламного продукта.

эффективности	Оценка эффективности рекламного продукта на
рекламного продукта.	когнитивном, аффективном и коннотативном
	уровнях.
	Критерии оценки коммуникативной эффективности
	рекламного продукта.
	Коммерческие показатели и методы оценки
	эффективности рекламного продукта.

6.2.2.Содержание практических занятий

3.0		практических занятии
No	Наименование темы (раздела)	Содержание практического занятия
п/п	дисциплины	
	Рекламный продукт: форма и	1. Содержание целей рекламы, ее места в
1.	содержание.	маркетинговой деятельности организации
		2. Понятие «Рекламный продукт».
		3. Задачи профилирования в рекламной
		деятельности
		4.Содержание принципа «двойное
		проектирование» рекламного продукта.
		5. Раскройте основные положения теории Ж.
		Бодрийяра о взаимоотношении человека и
		«вещи» в рекламном продукте
	Теория рекламы и особенности	1.Основные положения теорий: УТП,
2.	создания рекламного продукта.	«неопровержимых фактов», теории
	Семиотика рекламы.	позиционирования Дж. Траута. теории
	1	«вампиризма» Р. Ривза.
		2. Модели коммуникации Якобсона, и Г.
		Лассуэла.
		Суть понятия субординированной
		рекламной аргументации.
		3.Суть понятий «рекламная концепция» и
		«рекламная идея».
		4. Значение современной семиотики в
		маркетинговых коммуникациях
	Основные условия и компоненты	1. Проектирование рекламного продукта.
3.	творческого процесса в рекламе.	2. Содержание этапа творческого процесса
٥.	твор теского процесси в реклиме.	создания рекламы - определение проблемы.
		3. Формирование творческой концепции.
		4. Развертывание рекламной кампании.
		5. Проверка результатов (обратная связь).
	Жанры рекламы. Знаковые	1.Понятие жанра в рекламе и признаки
4.		
4.	системы. Признаки рекламных	рекламных жанров.
	жанров.	2. Жанр современной теле- и радиорекламы,
		творческие и производственные технологии
		ее создания.
		3. Задачи изобразительных жанров рекламы
		и жанрообразующие признаки рекламного
		плаката.
		4. Системы письменных жанров рекламы:
		газетная, журнальная и мультимедийная
		реклама.
5.	Копирайтинг и его основные	1.Понятие копирайтинга в широком и узком

	этапы производства. Язык	смысле. 2. Функциональные обязанности
	рекламы: выразительные и	копирайтера и требования к уровню его
	художественно-изобразительные	подготовки.
	средства в рекламе.	3. Выразительные и художественно-
	1	изобразительные средства в рекламе,
		выразительные средства речи и речевое
		воздействие. 4. Суть рекламных формул:
		прямое обращение, демонстрация, сравнение
		товаров, свидетельство рекламных
		персонажей.
		5. Раскройте содержание коммуникативного
		и речевого воздействия и манипулирования
		на различных языковых уровнях.
6.		1. Роль криейтора в рекламном творчестве. 2.
	Художественный креатив в	Задачи, решаемые художественным
	создании рекламного объявления.	редактором, художником - дизайнером,
	Композиция рекламного	художником - иллюстратором, художником -
	сообщения.	оформителем и их функции в рекламе. 3.
		Содержание композиции рекламного
		сообщения. 4. Этапы проработки
		композиции.
7.	Творческое производство	1. Технологии производства различных
	(управление и организация)	видов рекламы. 2. Содержание понятия
	рекламного продукта для	«Визуальные средства рекламы». 3.
	различных каналов массовой	Назначение визуальных средств. 4. Выбор
	коммуникации.	визуального средства. 5. Технология
	,	фоторекламы, рекламно-атрибутивный ряд
		упаковки.
8.	Творческое производство	1.Особенности создания телевизионной
	(инновации) рекламного продукта	рекламы и кинорекламы. 2.Процесс
	с использованием	производства телевизионной и кинорекламы.
	мультимедийных технологий.	3.Понятие «клипмейкинг»: особенности,
		процесс поиска идеи. 4. Основы сценарного
		мастерства.5. Процедура разработки
		радиоспота. 6. Производство рекламного
		продукта для сети Интернет.
9.	Оценка маркетинговой и	1. Содержание маркетинговой и
	коммуникативной эффективности	коммуникативной эффективности
	рекламного продукта.	рекламного продукта. 2.Содержание оценки
		эффективности рекламного продукта на
		когнитивном, аффективном и
		коннотативном уровнях. 3. Критерии оценки
		коммуникативной эффективности
		рекламного продукта. 4. Содержание
		коммерческих показателей и методы оценки
		эффективности рекламного продукта.

6.2.3.Содержание самостоятельной работы

№ п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Содержание самостоятельной работы
11/11	Рекламный продукт:	Понятие рекламный продукт. Профилирование и

1.	форма и содержание.	принцип «двойного проектирования» рекламного продукта. Теория Ж. Бодрийяра о взаимоотношении
		человека и «вещи» в рекламном продукте.
2.	Теория рекламы и особенности создания рекламного продукта. Семиотика рекламы.	Теория УТП, теория «неопровержимых фактов», теория позиционирования Дж. Траута. Теория «вампиризма» Р. Ривза. Модели коммуникации Якобсона, и Г. Лассуэла. Понятие субординированной рекламной аргументации. Понятие рекламной концепции и рекламной идеи. Форма, содержание и структура рекламного обращения. Современная семиотика и ее основоположники. Семиотика и интегрированные маркетинговые коммуникации. Реклама как семиотическая система. Семиотическая структура рекламного продукта. Многослойность и полисемия знака. Ч. Пирса. Семиотические модели в рекламе. Вербальная, графическая и звуковая интертекстуальность.
3.	Основные условия и компоненты творческого процесса в рекламе.	Семиотический анализ рекламного продукта Проектирование рекламного продукта. Этапы творческого процесса создания рекламы: определение проблемы, формирование творческой концепции, развертывание рекламной кампании,
		выход рекламы, проверка результатов (обратная связь).
4.	Жанры рекламы. Знаковые системы.	Жанр как механизм культурной преемственности рекламных форм. Знаковые системы и технологии
	Признаки рекламных жанров.	материальной цивилизации как наследственные признаки рекламных жанров. Генезис устных жанров рекламы. Жанры современной радиорекламы: прямое объявление, музыкальная заставка, жанровая сценка, оригинальное представление. Творческие и производственные технологии создания радиорекламы. Изобразительные жанры рекламы. Жанр вывески. Современные технологии оформления витрин. Жанрообразующие признаки рекламного плаката. Системы письменных жанров рекламы. Жанровые особенности газетной и журнальной рекламы. Жанровые особенности мультимедийной рекламы. Творческая стратегия и ее компоненты: обращение и его виды ("жесткая" и "мягкая" продажа, "лекция" и "драма"); нетрафаретный, неформальный стиль рекламного обращения; юмор и активизация позитивных эмоций у потребителя.
5.	Копирайтинг и его основные этапы производства. Язык	Понятие копирайтинга в широком и узком смысле. Функциональные обязанности копирайтера и требования к уровню его подготовки. Язык рекламы: выразительные и художественно-

	рекламы: выразительные и художественно- изобразительные средства в рекламе.	изобразительные средства в рекламе. Выразительные средства речи и речевое воздействие. Фонетика и ритмика. Стилистика языка рекламы. Орфографические, грамматические, семантические словари и их использование в копирайтинге. Рекламные формулы: прямое обращение, демонстрация, сравнение товаров, свидетельство рекламных персонажей Характеристики информационного цикла PR-кампании: формирование идеи сообщения, оценка и
		выбор вариантов. Решение о средствах и методах реализации этапов PR-кампании. График использования медиа-средств поддержки и сопровождения PR-кампании. Требования к медиаплану и способы его реализации. Коммуникативное и речевое воздействие и манипулирование на различных языковых уровнях.
6.	Художественный креатив в создании рекламного объявления. Композиция рекламного сообщения.	Реклама и искусство. Роль криейтора в рекламном творчестве. Художественный редактор. Художник - дизайнер, художник - иллюстратор, художник - оформитель и их функции в рекламе. Художественный дизайн в рекламе. Композиция рекламного сообщения. Использование композиции. Этапы проработки композиции. Выбор наиболее эффективных видов композиции. Анализ композиции конкретных рекламных продуктов (отечественных и зарубежных).
7.	Творческое производство(управление и организация) рекламного продукта для различных каналов массовой коммуникации.	Технологии производства различных видов рекламы. Визуальные средства рекламы. Назначение визуальных средств. Технические методы. Выбор визуального средства. Практические технологии фоторекламы. Рекламноатрибутивный ряд упаковки.
8.	Творческое производство (инновации) рекламного продукта с использованием мультимедийных технологий.	Создание телевизионной рекламы и кинорекламы. Разработка концепции. Типы телерекламы. Техника производства телерекламы. Живое действие. Специальные эффекты. Основы сценарного мастерства. Подготовительный этап. Процесс производства. Подготовительный этап. Производственный этап. Завершающий этап. Клипмейкинг: особенности, процесс с поиска идеи. Основы сценарного мастерства. Разработка концепции радиоспота. Производство радиорекламы. Принципы создания сценария радиорекламы. Написание сценария радиорекламы. Типы радиорекламы. Производство рекламного продукта для сети Интернет.
9.	Оценка маркетинговой и коммуникативной	Маркетинговая и коммуникативная эффективность рекламного продукта. Эффективность рекламной кампании и эффективность рекламного продукта.

эффективности	Оценка эффективности рекламного продукта на
рекламного продукта.	когнитивном, аффективном и коннотативном
	уровнях.
	Критерии оценки коммуникативной эффективности
	рекламного продукта.
	Коммерческие показатели и методы оценки
	эффективности рекламного продукта.

7. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине (модулю)

Предусмотрены следующие виды контроля качества освоения конкретной дисциплины:

- текущий контроль успеваемости
- промежуточная аттестация обучающихся по дисциплине

Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине оформлен в ПРИЛОЖЕНИИ к РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Текущий контроль успеваемости обеспечивает оценивание хода освоения дисциплины в процессе обучения.

7.1 Паспорт фонда оценочных средств для проведения текущей аттестации по

дисииплине (модулю)

оисциплине (мооулю) № Контролируемые разделы Наименование оценочного средства		
1 1 1 1	Наименование оценочного средства	
` /		
Рекламный продукт: форма	Опрос, информационный проект.	
и содержание.	Реализация программы с применением ДОТ:	
	Тестирование, ситуационные задачи, проблемные	
	задачи.	
Теория рекламы и	Опрос, исследовательский проект.	
особенности создания	Реализация программы с применением ДОТ:	
рекламного продукта.	Тестирование, ситуационные задачи, проблемные	
Семиотика рекламы.	задачи.	
Основные условия и	Опрос, информационный проект, проблемно-	
компоненты творческого	аналитическое задание.	
процесса в рекламе.	Реализация программы с применением ДОТ:	
	Тестирование, ситуационные задачи, проблемные	
	задачи.	
Жанры рекламы. Знаковые	Опрос, проблемно-аналитическое задание.	
системы. Признаки	Реализация программы с применением ДОТ:	
рекламных жанров.	Тестирование, ситуационные задачи, проблемные	
	задачи.	
Копирайтинг и его	Опрос, творческое задание.	
основные этапы	Реализация программы с применением ДОТ:	
производства. Язык	Тестирование, ситуационные задачи, проблемные	
рекламы: выразительные и	задачи.	
художественно-		
1 -		
рекламе.		
	Контролируемые разделы (темы) Рекламный продукт: форма и содержание. Теория рекламы и особенности создания рекламного продукта. Семиотика рекламы. Основные условия и компоненты творческого процесса в рекламе. Жанры рекламы. Знаковые системы. Признаки рекламных жанров. Копирайтинг и его основные этапы производства. Язык рекламы: выразительные и художественно-изобразительные средства в	

	Художественный креатив в	Опрос, творческое задание.
6.	создании рекламного	Реализация программы с применением ДОТ:
	объявления. Композиция	Тестирование, ситуационные задачи, проблемные
	рекламного сообщения.	задачи.
	Творческое производство	Опрос, творческое задание.
7.	(управление и организация)	Реализация программы с применением ДОТ:
	рекламного продукта для	Тестирование, ситуационные задачи, проблемные
	различных каналов	задачи.
	массовой коммуникации.	
	Творческое производство	Опрос, исследовательский проект.
8.	(инновации) рекламного	Реализация программы с применением ДОТ:
	продукта с использованием	Тестирование, ситуационные задачи, проблемные
	мультимедийных	задачи.
	технологий.	
	Оценка маркетинговой и	Опрос, творческое задание.
9.	коммуникативной	Реализация программы с применением ДОТ:
	эффективности рекламного	Тестирование, ситуационные задачи, проблемные
	продукта.	задачи.

7.2 Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности в процессе текущего контроля

Типовые вопросы

- 1. Раскройте содержание целей рекламы, ее места в маркетинговой деятельности организации.
- 2. Раскройте понятие «Рекламный продукт».
- 3. Объясните задачи профилирования в рекламной деятельности.
- 4. В чем заключается содержание принципа «двойное проектирование» рекламного продукта.
- 5. Раскройте основные положения теории Ж. Бодрийяра о взаимоотношении человека и «вещи» в рекламном продукте.
- 6. Объясните основные положения теорий: УТП, «неопровержимых фактов», теории позиционирования Дж. Траута. теории «вампиризма» Р. Ривза.
- 7. Опишите модели коммуникации Якобсона, и Г. Лассуэла.
- 8. Раскройте суть понятия субординированной рекламной аргументации.
- 9. Раскройте суть понятий «рекламная концепция» и «рекламная идея».
- 10. Раскройте значение современной семиотики в маркетинговых коммуникациях
- 11. Что подразумевается под проектированием рекламного продукта?
- 12. Опишите последовательность творческого процесса создания рекламы

Типовые творческие задания

1. Напишите текст рекламного содержания о приёме абитуриентов в университет, используя стилистические приёмы, тропы и императивы.

Вопросы:

- 1) Какие виды заголовков вы знаете?
- 2) Что такое «эхо-фраза»?
- 3) Какова специфика текста для молодёжной аудитории?
 - 2. Придумайте сценарий радио-ролика для продажи садово-огородного инвентаря.

Темы для информационных, исследовательских проектов

- 1) Какова стандартная продолжительность радио-ролика?
- 2) Какие выразительные средства используют при производстве радио-рекламы?
- 3) Какие недостатки у радио-рекламирования?
- 4) Раскройте содержание этапа творческого процесса создания рекламы определение проблемы.
- 5) Раскройте содержание этапа творческого процесса создания рекламы формирование творческой концепции.
- 6) Раскройте содержание этапа творческого процесса создания рекламы развертывание рекламной кампании.
- 7) Раскройте содержание этапа творческого процесса создания рекламы выход рекламы.
- 8) Раскройте содержание этапа творческого процесса создания рекламы проверка результатов (обратная связь).
- 9) Раскройте понятие жанра в рекламе и признаки рекламных жанров.
- 10) Раскройте содержание жанров современной радиорекламы и опишите творческие и производственные технологии ее создания.
- 11) Раскройте содержание и задачи изобразительных жанров рекламы, и опишите жанрообразующие признаки рекламного плаката.

Типовые проблемно-аналитические задания

Сравнительный анализ в форме диспута

Сравните творческие концепции видео-роликов однородных товаров. Учебное задание выполняется в составе рабочих групп и включает несколько задач:

- провести сравнительный анализ рекламной кампании двух товаров одной группы в виде таблицы;
- определить, в чем заключались удачные и провальные моменты в изобразительном ряду товаров.

Подготовка и проведение творческо-аналитической игры

Творческая игра по теме – составление креативной матрицы. Студенты делятся на 3 группы, каждая из которых ищет рекламную стратегию для продажи одного и того же продукта (например, фруктовый сок) разным целевым аудиториям:

- 1) продажа продукта подросткам;
- 2) продажа продукта молодым матерям;
- 3) продажа продукта пенсионерам.

Каждая команда старается максимально полно аргументировать свою идею, предлагая разработанную рекламную кампанию, и выбирает наиболее удачную рекламную концепцию.

Примерные темы для курсовых работ представлены в Приложении к РПД – ФОС

Реализация программы с применением ДОТ:

Типовые проблемные задачи:

Задание No1.Разработка слогана для рекламы.

Заказчик изготавливает теплы зимние куртки для дачников. Особенность куртки в ее материи, обладающее водо- и грязеотталкивающими свойствами.

Создайте временную рабочую группу и организуйте работу по разработке слогана для рекламы данного продукта.

Составьте отчет о выполненной работе и оцените эффективность полученного результата.

Задание No2Pазработка приглашения на выставку/рекламной листовки».

Создайте временную рабочую группу и организуйте работу по разработке дизайна рекламной листовки/ приглашения на выставку.

Техническое задание.

Листовка должна содержать название выставки/предприятия, адрес и контактные данные.

Композиция должна отображать тему выставки/ направленность деятельности предприятия, быть целостной и уравновешенной.

Формат: А5 (евроформат)

Задание No3

Определите жанр предложенного рекламного материала. Выделите все его типологические признаки, читательский адрес. Обоснуйте правильность выбора данного жанра для передачи этой рекламной информации.

«С 12 мая 2017 года в магазине «Три Березы» начнется распродажа тканей и необходимых аксессуаров. Спешите, предложение ограничено. Тем более что именно сейчас качественные европейские материалы продаются со скидкой 70%.»

Ответьте на следующие вопросы:

- К какому жанру относится рекламное объявление?
- Достаточно ли в тексте информации о продукте?
- Объем текста преувеличен?

Типовые ситуационные задачи

Задание No1. Опросите трех-четырех представителей предприятий-рекламодателей. Это могут быть как руководящие, так и рядовые сотрудники, отвечающие за разработку, изготовление и размещение рекламы. Попросите их назвать примерно 10 рекламных агентств, работающих на рынке Москвы, вне зависимости от того, работали они с данными рекламными агентствами непосредственно или просто о них слышали. Затем попросите охарактеризовать двумя-тремя словами каждое из названных ими рекламных агентств.

Используя полученную информацию, ответьте на следующие вопросы: Все ли представители предприятий-рекламодателей смогли назвать десять рекламных агентств и больше?

Легко ли им было охарактеризовать каждое из рекламных агентств? Отличались ли по существу и форме характеристики тех рекламных агентств, которые были названы первыми, и остальных?

Можно ли утверждать, что представители предприятий-рекламодателей четко различают рекламные агентства, работающие на рынке Москвы, с точки зрения их основных характеристик?

Задание No2. В самом общем случае основными этапами творческого рекламного процесса являются:

- ориентация определение проблемы для рекламного творчества;
- подготовка сбор всей относящейся к рекламируемому товару информации;
- анализ классификация и отбор собранного материала;
- формирование идеи сбор и подготовка различных вариантов рекламных идей;
- инкубация выжидание, во время которого приходит озарение; синтез разработка креативного решения;

- оценка — рассмотрение, оценка, выбор полученных идей Задание.

Сформируйте временную команду и организуйте ее работу по разработке оригинальной рекламы с признаками творчества для продукта «Русские валенки»

Задание No3 Найдите в доступных источниках примеры следующих видов рекламы, содержащих:

- Только «символы»
- Только «иконы»
- Только «индексы»
- И «символы» и «иконы»

Типовые тесты

1.

Рекламный продукт – это

- а) совокупность продуктов рекламной деятельности, рекламных материалов, носителей рекламных обращений, которые используются в осуществлении процесса воздействия на целевую аудиторию
- б) оповещение различными способами для создания широкой известности, привлечения потребителей, зрителей
- в) часть маркетинговой политики фирмы, ее маркетингового комплекса, один из методов воздействия на рынок
- 2.

Под профилированием подразумевается:

а) сбор информации о целевой аудитории для дальнейшего использования при разработке

рекламного продукта

- б) отбор целевых групп, имеющих общие характеристики
- в) сегментация рынка потребителей
- 3.

Взаимоотношения человека и «вещи» в рекламном продукте рассматриваются в теории:

- а) Ж. Бодрийяра
- б) УТП
- в) «Неопровержимых фактов»
- г) Дж. Траута
- д) «Вампиризма» Р. Ривза
- 4.

Теория «уникального торгового предложения» заключается в том, что рекламное обращение должно обещать потребителю какую-то специфическую выгоду.

- а) Да
- б) Нет
- 5.
- . «Вампиры» в рекламе это:
- а) отвлекающие доводы, которые ослабляют основной довод за счет отвлечения внимания,

лишают его сил. При этом отвлекающие доводы не становятся сильнее.

- б) отвлекающие доводы, которые усиливаю основной довод за счет привлечения внимания, прибавляют ему сил, при этом отвлекающие доводы не становятся сильнее.
- в) любые доводы, снижающие эффективность рекламы

6.

Позиционирование – это:

- а) действия, направленные на формирование восприятия потребителями данного товара относительно товаров-конкурентов по тем преимуществам и выгодам, которые они могут получить;
- б) действия, направленные на потребителей данного товара, с целью создания негативного представления об аналогичных товарах конкурентов
- в) действия, направленные на формирование восприятия потребителями данного товара с описанием выгод, которые они могут получить

7.

Рекламная концепция – это:

- а) замысел, который будет заложен в самопредставление компании, ее товаров и услуг;
- б) задумка, на основе которой будет выстраиваться рекламная кампания;
- в) стержень, который объединит бренд, логотип, слоган, фирменный стиль и многое другое в единое целое;
- г) содержание рекламного продукта, отражающего уникальные свойства продукта
- д) основная творческая идея, вокруг которой строится вся рекламная кампания

8.

Творческая концепция рекламы – это:

- а) замысел, который будет заложен в самопредставление компании, ее товаров и услуг;
- б) задумка, на основе которой будет выстраиваться рекламная кампания;
- в) стержень, который объединит бренд, логотип, слоган, фирменный стиль и многое другое

в единое целое;

г) содержание рекламного продукта, отражающего уникальные свойства продукта основная творческая идея, вокруг которой строится вся рекламная кампания

9.

- . Рекламное обращение это:
- а) элемент рекламной коммуникации, являющийся непосредственным носителем информационного и эмоционального воздействия, оказываемого коммуникатором на получателя;
- б) совокупность элементов рекламы, отражающих ее содержание;
- в) это коммуникация между продавцом и потребителем

10.

Знаки-изображения называются:

- а) символическими знаками;
- б) индексальными знаками;
- в) иконическими знаками;
- г) признаками.

11.

Операторный способ воздействия семиотического текста состоит в:

а) воздействии различных типов ощущений;

- б) использовании различных видов шрифтов;
- в) функционировании на плоскости;
- г) его применении в сфере искусства.

12.

Отражение картины мира в человеческом сознании зависит от:

- а) индивидуальных особенностей субъекта восприятия;
- б) самой отражаемой реальности;
- в) как от индивидуальных особенностей субъекта восприятия, так и от самой отражаемой реальности;
- г) особенностей действия установки восприятия.

13.

Денотатом знака является:

- а) типичный образ представитель класса предметов, воплощенный в знаке;
- б) внешняя оболочка знака;
- в) значение знака;
- г) конкретный образ.

14.

Системность как обязательное свойство знака предполагает:

- а) наличие хотя бы двух взаимосвязанных элементов;
- б) частое, систематическое употребление того или иного знака;
- в) сходство одного знака с другим;
- г) цепочку однородных знаков.

15.

Этапы творческого процесса создания рекламы:

- а) разработка технического задания
- б) определение проблемы,
- в) формирование творческой концепции,
- г) развертывание рекламной кампании,
- д) выход рекламы,
- е) проверка результатов (обратная связь)

7.3 Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности

Все задания, используемые для текущего контроля формирования компетенций условно можно разделить на две группы:

- 1. задания, которые в силу своих особенностей могут быть реализованы только в процессе обучения на занятиях (например, дискуссия, круглый стол, диспут, миниконференция);
- 2. задания, которые дополняют теоретические вопросы (практические задания, проблемно-аналитические задания, тест).

Выполнение всех заданий является необходимым для формирования и контроля знаний, умений и навыков. Поэтому, в случае невыполнения заданий в процессе обучения, их необходимо «отработать» до зачета (экзамена). Вид заданий, которые необходимо выполнить для ликвидации «задолженности» определяется в индивидуальном порядке, с учетом причин невыполнения.

1. Требование к теоретическому устному ответу

Оценка знаний предполагает дифференцированный подход к студенту, учет его индивидуальных способностей, степень усвоения и систематизации основных понятий и категорий по дисциплине. Кроме того, оценивается не только глубина знаний поставленных вопросов, но и умение использовать в ответе практический материал. Оценивается культура речи, владение навыками ораторского искусства.

Критерии оценивания: последовательность, полнота, логичность изложения, анализ различных точек зрения, самостоятельное обобщение материала, использование профессиональных терминов, культура речи, навыки ораторского искусства. Изложение материала без фактических ошибок.

Оценка *«отпичн*о» ставится в случае, когда материал излагается исчерпывающе, последовательно, грамотно и логически стройно, при этом раскрываются не только основные понятия, но и анализируются точки зрения различных авторов. Обучающийся не затрудняется с ответом, соблюдает культуру речи.

Оценка *«хорошо»* ставится, если обучающийся твердо знает материал, грамотно и по существу излагает его, знает практическую базу, но при ответе на вопрос допускает несущественные погрешности.

Оценка *«удовлетворительно»* ставится, если обучающийся освоил только основной материал, но не знает отдельных деталей, допускает неточности, недостаточно правильные формулировки, нарушает последовательность в изложении материала, затрудняется с ответами, показывает отсутствие должной связи между анализом, аргументацией и выводами.

Оценка *«неудовлетворительно»* ставится, если обучающийся не отвечает на поставленные вопросы.

2. Творческие задания

Эссе — это небольшая по объему письменная работа, сочетающая свободные, субъективные рассуждения по определенной теме с элементами научного анализа. Текст должен быть легко читаем, но необходимо избегать нарочито разговорного стиля, сленга, шаблонных фраз. Объем эссе составляет примерно 2 — 2,5 стр. 12 шрифтом с одинарным интервалом (без учета титульного листа).

Критерии оценивания - оценка учитывает соблюдение жанровой специфики эссе, наличие логической структуры построения текста, наличие авторской позиции, ее научность и связь с современным пониманием вопроса, адекватность аргументов, стиль изложения, оформление работы. Следует помнить, что прямое заимствование (без оформления цитат) текста из Интернета или электронной библиотеки недопустимо.

Оценка *«отмично»* ставится в случае, когда определяется: наличие логической структуры построения текста (вступление с постановкой проблемы; основная часть, разделенная по основным идеям; заключение с выводами, полученными в результате рассуждения); наличие четко определенной личной позиции по теме эссе; адекватность аргументов при обосновании личной позиции, стиль изложения.

Оценка *«хорошо»* ставится, когда в целом определяется: наличие логической структуры построения текста (вступление с постановкой проблемы; основная часть, разделенная по основным идеям; заключение с выводами, полученными в результате рассуждения); но не прослеживается наличие четко определенной личной позиции по теме эссе; не достаточно аргументов при обосновании личной позиции.

Оценка *«удовлетворительно»* ставится, когда в целом определяется: наличие логической структуры построения текста (вступление с постановкой проблемы; основная часть, разделенная по основным идеям; заключение). Но не прослеживаются четкие выводы, нарушается стиль изложения.

Оценка «неудовлетворительно» ставится, если не выполнены никакие требования.

3. Требование к решению ситуационной, проблемной задачи (кейс-

измерители)

Студент должен уметь выделить основные положения из текста задачи, которые требуют анализа и служат условиями решения. Исходя из поставленного вопроса в задаче, попытаться максимально точно определить проблему и соответственно решить ее.

Задачи должны решаться студентами письменно. При решении задач также важно правильно сформулировать и записать вопросы, начиная с более общих и, кончая частными.

Критерии оценивания — оценка учитывает методы и средства, использованные при решении ситуационной, проблемной задачи.

Оценка *«отлично»* ставится в случае, когда обучающийся выполнил задание (решил задачу), используя в полном объеме теоретические знания и практические навыки, полученные в процессе обучения.

Оценка *«хорошо»* ставится, если обучающийся в целом выполнил все требования, но не совсем четко определяется опора на теоретические положения, изложенные в научной литературе по данному вопросу.

Оценка *«удовлетворительно»* ставится, если обучающийся показал положительные результаты в процессе решения задачи.

Оценка *«неудовлетворительно»* ставится, если обучающийся не выполнил все требования.

При реализации программы с применением ДОТ:

Студент должен уметь выделить основные положения из текста задачи, которые требуют анализа и служат условиями решения. Исходя из поставленного вопроса в задаче, попытаться максимально точно определить проблему и соответственно решить ее.

Задачи должны решаться студентами письменно. При решении задач также важно правильно сформулировать и записать вопросы, начиная с более общих и, кончая частными.

Критерии оценивания — оценка учитывает методы и средства, использованные при решении ситуационной, проблемной задачи.

Оценка «выполнено» ставится в случае, если обучающийся показал положительные результаты в процессе решения задачи, а именно, когда обучающийся в целом выполнил задание (решил задачу), используя в полном объеме теоретические знания и практические навыки, полученные в процессе обучения.

Оценка «не выполнено» ставится, если обучающийся не выполнил все требования.

4. Интерактивные задания

Механизм проведения диспут-игры (ролевой (деловой) игры).

Необходимо разбиться на несколько команд, которые должны поочередно высказать свое мнение по каждому из заданных вопросов. Мнение высказывающейся команды засчитывается, если противоположная команда не опровергнет его контраргументами. Команда, чье мнение засчитано как верное (не получило убедительных контраргументов от противоположных команд), получает один балл. Команда, опровергнувшая мнение противоположной команды своими контраргументами, также получает один балл. Побеждает команда, получившая максимальное количество баллов.

Ролевая игра как правило имеет фабулу (ситуацию, казус), распределяются роли, подготовка осуществляется за 2-3 недели до проведения игры.

Критерии оценивания — оцениваются действия всех участников группы. Понимание проблемы, высказывания и действия полностью соответствуют заданным целям. Соответствие реальной действительности решений, выработанных в ходе игры. Владение терминологией, демонстрация владения учебным материалом по теме игры, владение методами аргументации, умение работать в группе (умение слушать, конструктивно вести беседу, убеждать, управлять временем, бесконфликтно общаться), достижение игровых целей, (соответствие роли — при ролевой игре). Ясность и стиль изложения.

Оценка «отлично» ставится в случае, выполнения всех критериев.

Оценка «хорошо» ставится, если обучающиеся в целом демонстрируют понимание

проблемы, высказывания и действия полностью соответствуют заданным целям. Решения, выработанные в ходе игры, полностью соответствуют реальной действительности. Но некоторые объяснения не совсем аргументированы, нарушены нормы общения, нарушены временные рамки, нарушен стиль изложения.

Оценка *«удовлетворительно»* ставится, если обучающиеся в целом демонстрируют понимание проблемы, высказывания и действия в целом соответствуют заданным целям. Однако, решения, выработанные в ходе игры, не совсем соответствуют реальной действительности. Некоторые объяснения не совсем аргументированы, нарушены временные рамки, нарушен стиль изложения.

Оценка *«неудовлетворительно»* ставится, если обучающиеся не понимают проблему, их высказывания не соответствуют заданным целям.

5. Комплексное проблемно-аналитическое задание

Задание носит проблемно-аналитический характер и выполняется в три этапа. На первом из них необходимо ознакомиться со специальной литературой.

Целесообразно также повторить учебные материалы лекций и семинарских занятий по темам, в рамках которых предлагается выполнение данного задания.

На втором этапе выполнения работы необходимо сформулировать проблему и изложить авторскую версию ее решения, на основе полученной на первом этапе информации.

Третий этап работы заключается в формулировке собственной точки зрения по проблеме. Результат третьего этапа оформляется в виде аналитической записки (объем: 2-2,5 стр.; 14 шрифт, 1,5 интервал).

Критерий оценивания - оценка учитывает: понимание проблемы, уровень раскрытия поставленной проблемы в плоскости теории изучаемой дисциплины, умение формулировать и аргументировано представлять собственную точку зрения, выполнение всех этапов работы.

Оценка *«отличн*о» ставится в случае, когда обучающийся демонстрирует полное понимание проблемы, все требования, предъявляемые к заданию выполнены.

Оценка *«хорошо»* ставится, если обучающийся демонстрирует значительное понимание проблемы, все требования, предъявляемые к заданию выполнены.

Оценка *«удовлетворительно»* ставится, если обучающийся, демонстрирует частичное понимание проблемы, большинство требований, предъявляемых к заданию, выполнены

Оценка *«неудовлетворительно»* ставится, если обучающийся демонстрирует непонимание проблемы, многие требования, предъявляемые к заданию, не выполнены.

При реализации программы с применением ДОТ:

Студент должен уметь выделить основные положения из текста задачи, которые требуют анализа и служат условиями решения. Исходя из поставленного вопроса в задаче, попытаться максимально точно определить проблему и соответственно решить ее.

Задачи должны решаться студентами письменно. При решении задач также важно правильно сформулировать и записать вопросы, начиная с более общих и, кончая частными.

Критерии оценивания – оценка учитывает методы и средства, использованные при решении ситуационной, проблемной задачи.

Оценка «выполнено» ставится в случае, если обучающийся показал положительные результаты в процессе решения задачи, а именно, когда обучающийся в целом выполнил задание (решил задачу), используя в полном объеме теоретические знания и практические навыки, полученные в процессе обучения.

Оценка «не выполнено» ставится, если обучающийся не выполнил все требования.

6. Исследовательский проект

Исследовательский проект – проект, структура которого приближена к формату научного исследования и содержит доказательство актуальности избранной темы, определение научной проблемы, предмета и объекта исследования, целей и задач, методов,

источников, историографии, обобщение результатов, выводы.

Результаты выполнения исследовательского проекта оформляется в виде реферата (объем: 12-15 страниц; 14 шрифт, 1,5 интервал).

Критерии оценивания - поскольку структура исследовательского проекта максимально приближена к формату научного исследования, то при выставлении учитывается доказательство актуальности темы исследования, определение научной проблемы, объекта и предмета исследования, целей и задач, источников, методов исследования, выдвижение гипотезы, обобщение результатов и формулирование выводов, обозначение перспектив дальнейшего исследования.

Оценка *«отпично»* ставится в случае, когда обучающийся демонстрирует полное понимание проблемы, все требования, предъявляемые к заданию выполнены.

Оценка *«хорошо»* ставится, если обучающийся демонстрирует значительное понимание проблемы, все требования, предъявляемые к заданию выполнены.

Оценка *«удовлетворительно»* ставится, если обучающийся, демонстрирует частичное понимание проблемы, большинство требований, предъявляемых к заданию, выполнены

Оценка *«неудовлетворительно»* ставится, если обучающийся демонстрирует непонимание проблемы, многие требования, предъявляемые к заданию, не выполнены.

7. Информационный проект (презентация):

Информационный проект – проект, направленный на стимулирование учебнопознавательной деятельности студента с выраженной эвристической направленностью (поиск, отбор и систематизация информации об объекте, оформление ее для презентации). Итоговым продуктом проекта может быть письменный реферат, электронный реферат с иллюстрациями, слайд-шоу, мини-фильм, презентация и т.д.

Информационный проект отличается от исследовательского проекта, поскольку представляет собой такую форму учебно-познавательной деятельности, которая отличается ярко выраженной эвристической направленностью.

Критерии оценивания - при выставлении оценки учитывается самостоятельный поиск, отбор и систематизация информации, раскрытие вопроса (проблемы), ознакомление студенческой аудитории с этой информацией (представление информации), ее анализ и обобщение, оформление, полные ответы на вопросы аудитории с примерами.

Оценка *«отпичн*о» ставится в случае, когда обучающийся полностью раскрывает вопрос (проблему), представляет информацию систематизировано, последовательно, логично, взаимосвязано, использует более 5 профессиональных терминов, широко использует информационные технологии, ошибки в информации отсутствуют, дает полные ответы на вопросы аудитории с примерами.

Оценка *«хорошо»* ставится, если обучающийся раскрывает вопрос (проблему), представляет информацию систематизировано, последовательно, логично, взаимосвязано, использует более 2 профессиональных терминов, достаточно использует информационные технологии, допускает не более 2 ошибок в изложении материала, дает полные или частично полные ответы на вопросы аудитории.

Оценка *«удовлетворительно»* ставится, если обучающийся, раскрывает вопрос (проблему) не полностью, представляет информацию не систематизировано и не совсем последовательно, использует 1-2 профессиональных термина, использует информационные технологии, допускает 3-4 ошибки в изложении материала, отвечает только на элементарные вопросы аудитории без пояснений.

Оценка *«неудовлетворительно»* ставится, если вопрос не раскрыт, представленная информация логически не связана, не используются профессиональные термины, допускает более 4 ошибок в изложении материала, не отвечает на вопросы аудитории.

8. Дискуссионные процедуры

Круглый стол, дискуссия, полемика, диспут, дебаты, мини-конференции являются

средствами, позволяющими включить обучающихся в процесс обсуждения спорного вопроса, проблемы и оценить их умение аргументировать собственную точку зрения. Задание дается заранее, определяется круг вопросов для обсуждения, группы участников этого обсуждения.

Дискуссионные процедуры могут быть использованы для того, чтобы студенты:

- лучше поняли усвояемый материал на фоне разнообразных позиций и мнений, не обязательно достигая общего мнения;
- смогли постичь смысл изучаемого материала, который иногда чувствуют интуитивно, но не могут высказать вербально, четко и ясно, или конструировать новый смысл, новую позицию;
- смогли согласовать свою позицию или действия относительно обсуждаемой проблемы.

Критерии оценивания — оцениваются действия всех участников группы. Понимание проблемы, высказывания и действия полностью соответствуют заданным целям. Соответствие реальной действительности решений, выработанных в ходе игры. Владение терминологией, демонстрация владения учебным материалом по теме игры, владение методами аргументации, умение работать в группе (умение слушать, конструктивно вести беседу, убеждать, управлять временем, бесконфликтно общаться), достижение игровых целей, (соответствие роли — при ролевой игре). Ясность и стиль изложения.

Оценка *«отлично»* ставится в случае, когда все требования выполнены в полном объеме.

Оценка *«хорошо»* ставится, если обучающиеся в целом демонстрируют понимание проблемы, высказывания и действия полностью соответствуют заданным целям. Решения, выработанные в ходе игры, полностью соответствуют реальной действительности. Но некоторые объяснения не совсем аргументированы, нарушены нормы общения, нарушены временные рамки, нарушен стиль изложения.

Оценка *«удовлетворительно»* ставится, если обучающиеся в целом демонстрируют понимание проблемы, высказывания и действия в целом соответствуют заданным целям. Однако, решения, выработанные в ходе игры, не совсем соответствуют реальной действительности. Некоторые объяснения не совсем аргументированы, нарушены временные рамки, нарушен стиль изложения.

Оценка *«неудовлетворительно»* ставится, если обучающиеся не понимают проблему, их высказывания не соответствуют заданным целям.

9. Тестирование

Является одним из средств контроля знаний обучающихся по дисциплине.

Критерии оценивания – правильный ответ на вопрос.

Оценка «отлично» ставится в случае, если правильно выполнено 90-100% заданий.

Оценка «хорошо» ставится, если правильно выполнено 70-89% заданий.

Оценка *«удовлетворительно»* ставится в случае, если правильно выполнено 50-69% заданий.

Оценка *«неудовлетворительно»* ставится, если правильно выполнено менее 50% заданий.

10. Требование к письменному опросу (контрольной работе)

Оценивается не только глубина знаний поставленных вопросов, но и умение изложить письменно.

Критерии оценивания: последовательность, полнота, логичность изложения, анализ различных точек зрения, самостоятельное обобщение материала. Изложение материала без фактических ошибок.

Оценка «отлично» ставится в случае, когда соблюдены все критерии.

Оценка *«хорошо»* ставится, если обучающийся твердо знает материал, грамотно и, по существу, излагает его, знает практическую базу, но допускает несущественные погрешности.

Оценка *«удовлетворительно»* ставится, если обучающийся освоил только основной материал, но не знает отдельных деталей, допускает неточности, недостаточно правильные формулировки, нарушает последовательность в изложении материала, затрудняется с ответами, показывает отсутствие должной связи между анализом, аргументацией и выводами.

Оценка *«неудовлетворительно»* ставится, если обучающийся не отвечает на поставленные вопросы.

8.Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины (модуля)

8.1 Основная учебная литература

1.Заможных, Е. А. Рекламные технологии: учебное пособие (курс лекций) / Е. А. Заможных, П. И. Срыбная. — Ставрополь: Северо-Кавказский федеральный университет, 2018. — 118 с. — ISBN 2227-8397. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: http://www.iprbookshop.ru/92742.html 2.Васильева, Е. А. Как сделать рекламу эффективной? 25 беспроигрышных идей : практическое пособие / Е. А. Васильева. — 3-е изд. — М. : Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2019. — 156 с. — ISBN 978-5-394-03192-2. — Текст : электронный // Электроннобиблиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: http://www.iprbookshop.ru/83127.html 3. Курушин, В. Д. Графический дизайн и реклама / В. Д. Курушин. — Саратов : Профобразование, 2017. — 271 с. — ISBN 978-5-4488-0094-8. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS [сайт]. http://www.iprbookshop.ru/63814.html

8.2. Дополнительная учебная литература:

1. Пендикова, И. Г. Концептуализм как творческий метод дизайна и рекламы : учебное пособие / И. Г. Пендикова. — Омск : Омский государственный технический университет, 2016. — 120 с. — ISBN 978-5-8149-2327-1. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: http://www.iprbookshop.ru/60878.html 2. Чернатони Брендинг. Как создать мощный бренд: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям 080111 «Маркетинг», 080300 «Коммерция», 070801 «Реклама» / Лесли Чернатони де, МакДональд Малькольм ; перевод Б. Л. Ерёмин. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 559 с. — ISBN 5-238-00894-5. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: http://www.iprbookshop.ru/71210.html

8.3. Периодические издания

- 1. Рекламные идеи: http://www.advi.ru/
- 2. Креатив в рекламе http://www.creatiff.ru/
- 3. "Энциклопедия Рекламных Знаний": www.reklamist.com
- 4. "Advertising.ru": http://www.advertising.ru

9.Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети "Интернет" (далее - сеть "Интернет"), необходимых для освоения дисциплины (модуля)

- 1. Электронная библиотечная система www.biblioclub.ru
- 2. Сайт Ассоциации коммуникационных агентств России http://www.akarussia.ru/
- 3. Сайт Российской ассоциации по связям с общественностью www.raso.ru

- 4. <u>www.pronline.ru</u> сайт содержит статьи в области коммуникативного менеджмента, рецензии, ссылки, а также профессиональные форумы.
- 5. www.brandmedia.ru рекламный центр
- 6. Рекламный совет России: www.a-z.ru/assoc/osr/

10. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля)

Успешное освоение данного курса базируется на рациональном сочетании нескольких видов учебной деятельности – лекций, семинарских занятий, самостоятельной работы. При этом самостоятельную работу следует рассматривать одним из главных звеньев полноценного высшего образования, на которую отводится значительная часть учебного времени.

При реализации программы с применением ДОТ:

Все виды занятий проводятся в форме онлайн-вебинаров с использованием современных компьютерных технологий (наличие презентации и форума для обсуждения).

В процессе изучения дисциплины студенты выполняют практические задания и промежуточные тесты. Консультирование по изучаемым темам проводится в онлайн-режиме во время проведения вебинаров и на форуме для консультаций.

Самостоятельная работа студентов складывается из следующих составляющих:

- 1. работа с основной и дополнительной литературой, с материалами интернета и конспектами лекций;
- 2. внеаудиторная подготовка к контрольным работам, выполнение докладов, рефератов и курсовых работ;
 - 3. выполнение самостоятельных практических работ;
 - 4. подготовка к экзаменам (зачетам) непосредственно перед ними.

Для правильной организации работы необходимо учитывать порядок изучения разделов курса, находящихся в строгой логической последовательности. Поэтому хорошее усвоение одной части дисциплины является предпосылкой для успешного перехода к следующей. Задания, проблемные вопросы, предложенные для изучения дисциплины, в том числе и для самостоятельного выполнения, носят междисциплинарный характер и базируются, прежде всего, на причинно-следственных связях между компонентами окружающего нас мира. В течение семестра, необходимо подготовить рефераты (проекты) с использованием рекомендуемой основной и дополнительной литературы и сдать рефераты для проверки преподавателю. Важным составляющим в изучении данного курса является решение ситуационных задач и работа над проблемно-аналитическими заданиями, что предполагает знание соответствующей научной терминологии и т.д.

Для лучшего запоминания материала целесообразно использовать индивидуальные особенности и разные виды памяти: зрительную, слуховую, ассоциативную. Успешному запоминанию также способствует приведение ярких свидетельств и наглядных примеров. Учебный материал должен постоянно повторяться и закрепляться.

При выполнении докладов, творческих, информационных, исследовательских проектов особое внимание следует обращать на подбор источников информации и методику работы с ними.

Для успешной сдачи экзамена (зачета) рекомендуется соблюдать следующие правила:

- 1. Подготовка к экзамену (зачету) должна проводиться систематически, в течение всего семестра.
 - 2. Интенсивная подготовка должна начаться не позднее, чем за месяц до экзамена.

3. Время непосредственно перед экзаменом (зачетом) лучше использовать таким образом, чтобы оставить последний день свободным для повторения курса в целом, для систематизации материала и доработки отдельных вопросов.

На экзамене высокую оценку получают студенты, использующие данные, полученные в процессе выполнения самостоятельных работ, а также использующие собственные выводы на основе изученного материала.

Учитывая значительный объем теоретического материала, студентам рекомендуется регулярное посещение и подробное конспектирование лекций.

11. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем (при необходимости)

- 1. Терминальный сервер, предоставляющий к нему доступ клиентам на базе Windows Server 2016
 - 2. Семейство ОС Microsoft Windows
- 3. Libre Office свободно распространяемый офисный пакет с открытым исходным кодом
- 4. Информационно-справочная система: Система КонсультантПлюс (Информационный комплекс)
- 5. Информационно-правовое обеспечение Гарант: Электронный периодический справочник «Система ГАРАНТ» (ЭПС «Система ГАРАНТ»)
 - 6. Антивирусная система NOD 32
 - 7. Adobe Reader. Лицензия проприетарная свободно-распространяемая.
- 8. Электронная система дистанционного обучения AHOBO «Московский международный университет». https://elearn.interun.ru/login/index.php

12. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю)

- 1. компьютеры персональные для преподавателей с выходом в сети Интернет;
- 2. наушники;
- 3. вебкамеры;
- 4. колонки;
- 5. микрофоны.

13.Образовательные технологии, используемые при освоении дисциплины

Для освоения дисциплины используются как традиционные формы занятий — лекции (типы лекций — установочная, вводная, текущая, заключительная, обзорная; виды лекций — проблемная, визуальная, лекция конференция, лекция консультация); и семинарские (практические) занятия, так и активные и интерактивные формы занятий - деловые и ролевые игры, решение ситуационных задач и разбор конкретных ситуаций.

На учебных занятиях используются технические средства обучения мультимедийной аудитории: компьютер, монитор, колонки, настенный экран, проектор, микрофон, пакет программ Microsoft Office для демонстрации презентаций и медиафайлов, видеопроектор для демонстрации слайдов, видеосюжетов и др. Тестирование обучаемых может осуществляться с использованием компьютерного оборудования университета.

При реализации программы с применением ДОТ:

Все виды занятий проводятся в форме онлайн-вебинаров с использованием современных компьютерных технологий (наличие презентации и форума для обсуждения).

В процессе изучения дисциплины студенты выполняют практические задания и промежуточные тесты. Консультирование по изучаемым темам проводится в онлайн-режиме во время проведения вебинаров и на форуме для консультаций.

13.1. В освоении учебной дисциплины используются следующие традиционные образовательные технологии:

- чтение проблемно-информационных лекций с использованием доски и видеоматериалов;
- семинарские занятия для обсуждения, дискуссий и обмена мнениями;
- контрольные опросы;
- консультации;
- самостоятельная работа студентов с учебной литературой и первоисточниками;
- подготовка и обсуждение рефератов (проектов), презентаций (научно-исследовательская работа);
- тестирование по основным темам дисциплины.

13.2. Активные и интерактивные методы и формы обучения

Из перечня видов: («мозговой штурм», анализ НПА, анализ проблемных ситуаций, анализ конкретных ситуаций, инциденты, имитация коллективной профессиональной деятельности, разыгрывание ролей, творческая работа, связанная с освоением дисциплины, ролевая игра, круглый стол, диспут, беседа, дискуссия, мини-конференция и др.) используются следующие:

- диспут
- анализ проблемных, творческих заданий, ситуационных задач
- ролевая игра;
- круглый стол;
- мини-конференция
- -дискуссия
- беседа.

13.3. Особенности обучения инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья (ОВЗ)

При организации обучения по дисциплине учитываются особенности организации взаимодействия с инвалидами и лицами с ограниченными возможностями здоровья (далее – инвалиды и лица с ОВЗ) с целью обеспечения их прав. При обучении учитываются особенности их психофизического развития, индивидуальные возможности и при необходимости обеспечивается коррекция нарушений развития и социальная адаптация указанных лиц.

Выбор методов обучения определяется содержанием обучения, уровнем методического и материально-технического обеспечения, особенностями восприятия учебной информации студентов-инвалидов и студентов с ограниченными возможностями здоровья и т.д. В образовательном процессе используются социально-активные и рефлексивные методы обучения, технологии социокультурной реабилитации с целью оказания помощи в установлении полноценных межличностных отношений с другими студентами, создании комфортного психологического климата в студенческой группе.

При обучении лиц с ограниченными возможностями здоровья электронное обучение и дистанционные образовательные технологии предусматривают возможность приемапередачи информации в доступных для них формах.

Обучающиеся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья обеспечены печатными и электронными образовательными ресурсами в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья.